

税理士に関する調査

【実施期間】

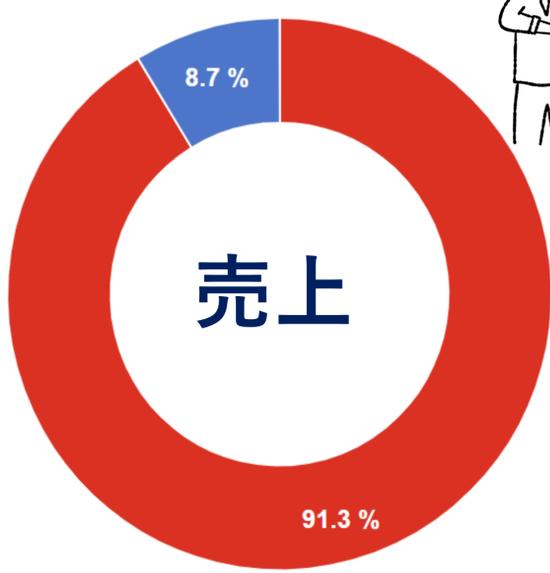
2024年5月

売上と経費の把握

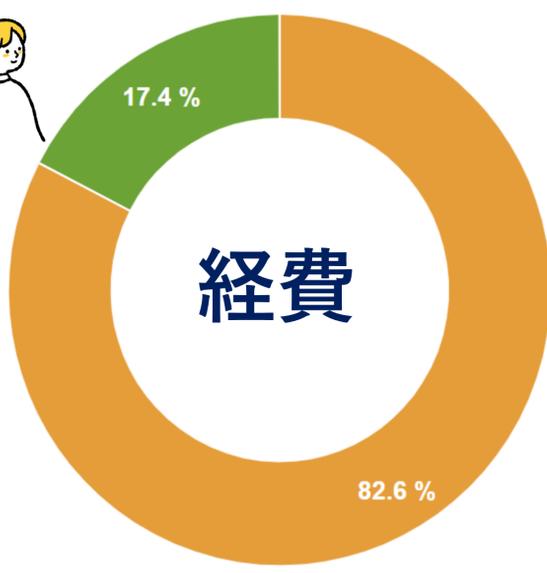
- 毎月の売上の内訳を把握していますか？

- 毎月の経費の内訳を把握していますか？

▼美容業

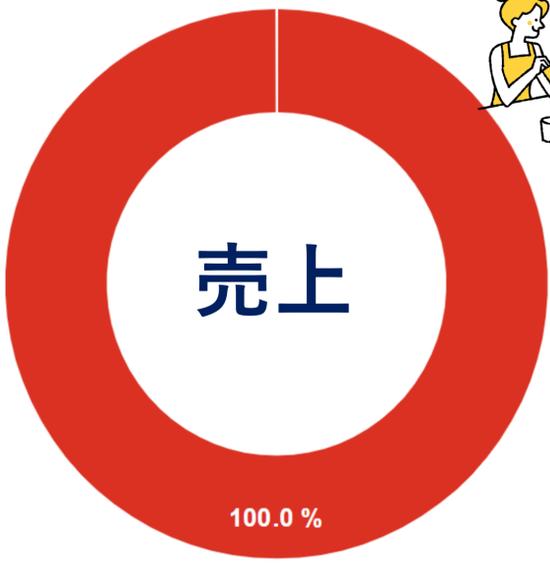


はい いいえ

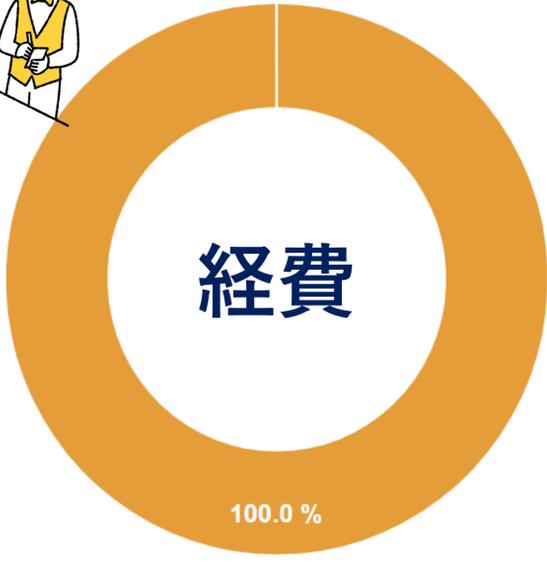


はい いいえ

▼飲食業

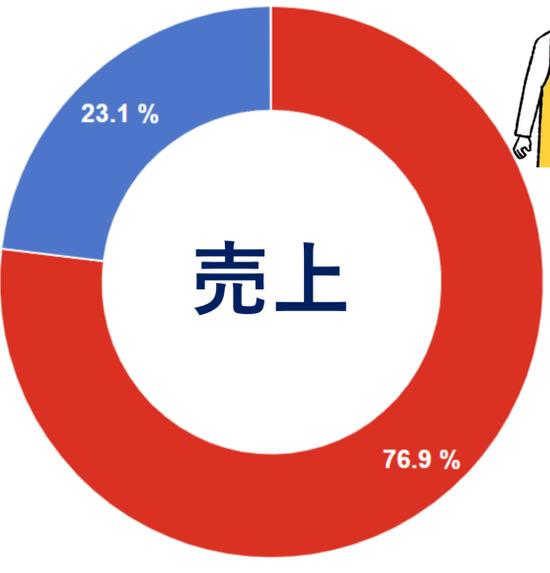


はい いいえ

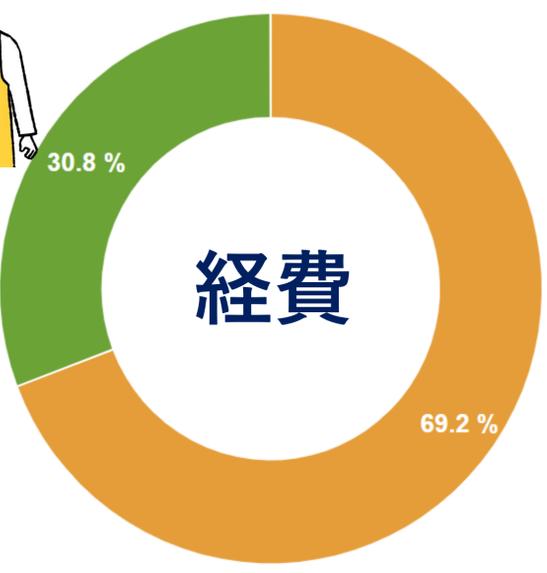


はい いいえ

▼小売業

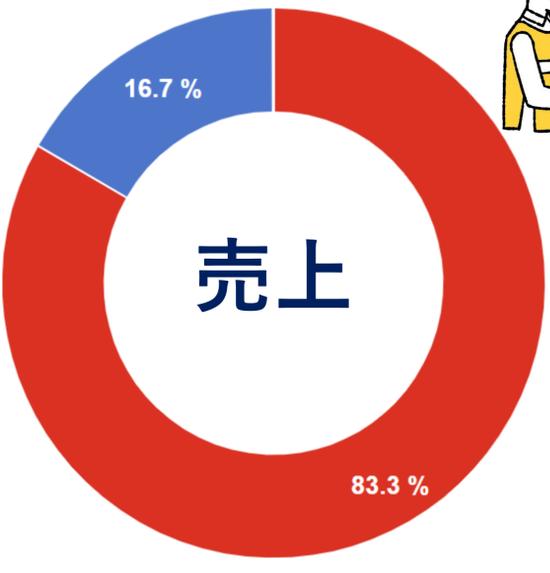


はい いいえ

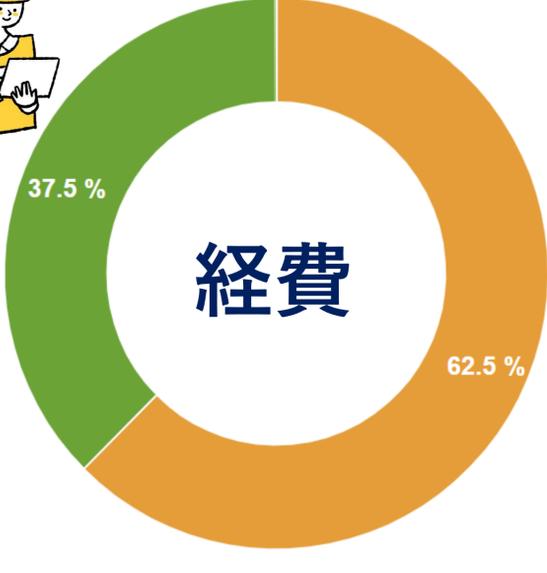


はい いいえ

▼建設業

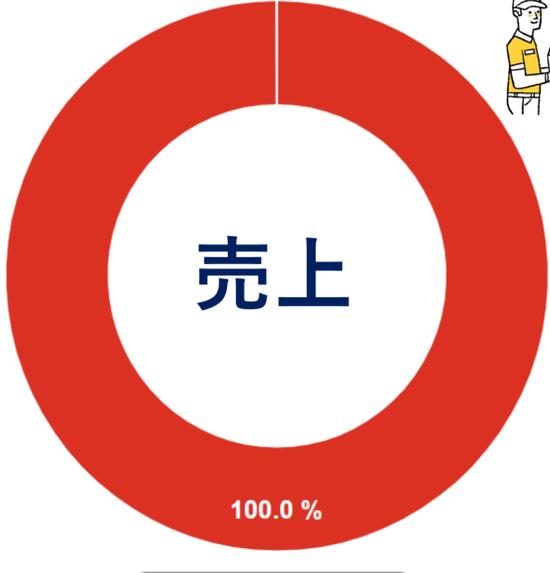


はい いいえ

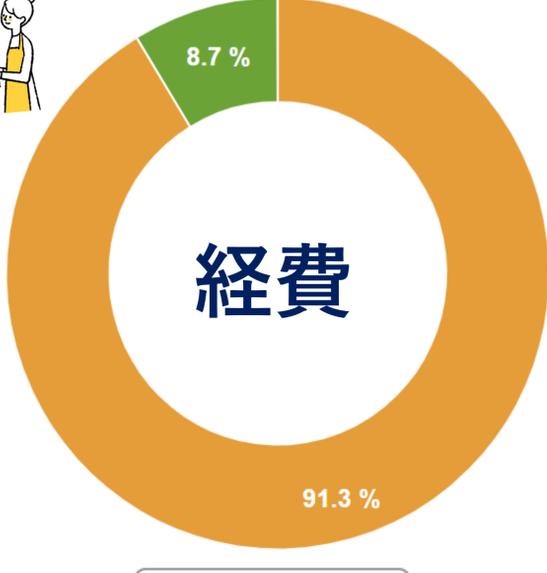


はい いいえ

▼運送業

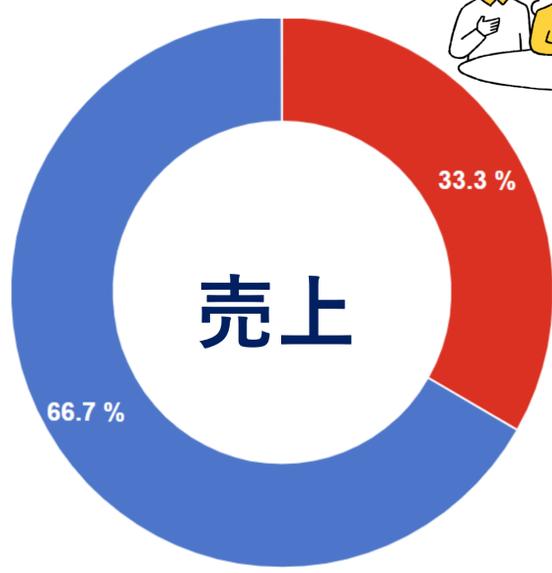


はい いいえ

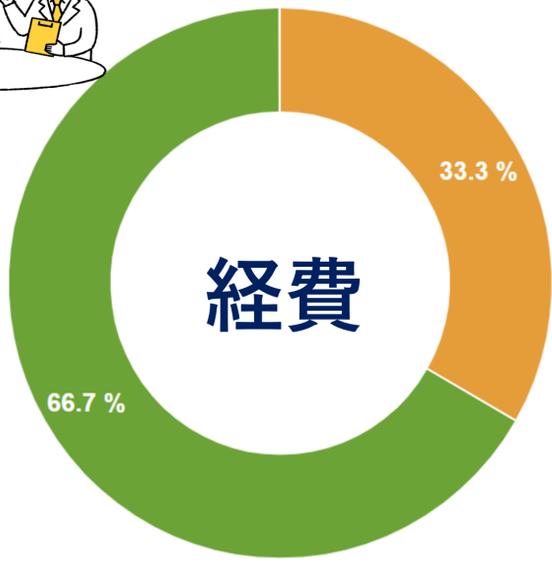


はい いいえ

▼不動産業

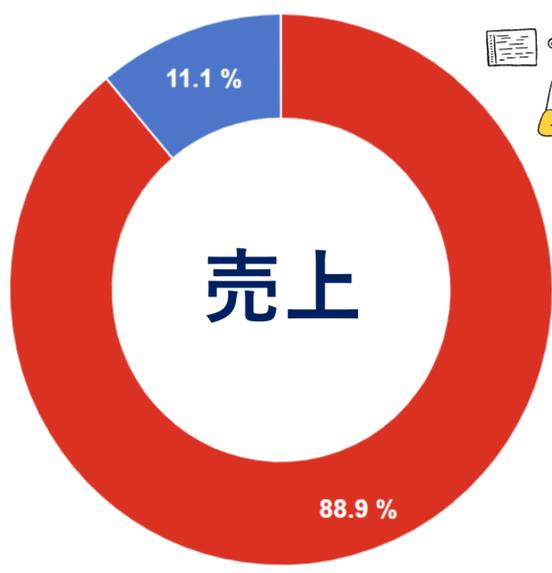


はい いいえ

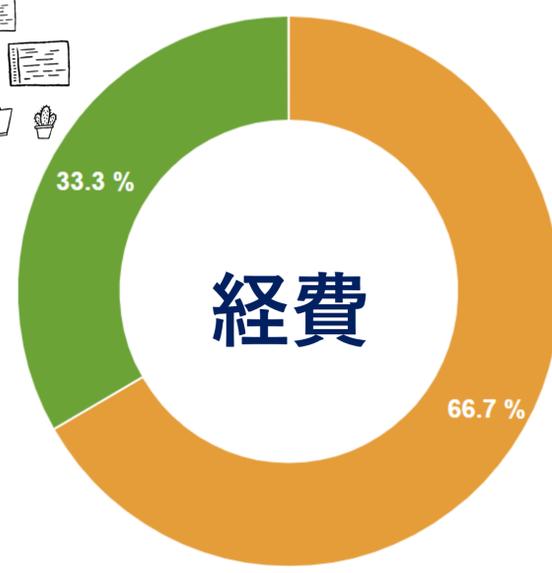


はい いいえ

▼WEBサービス業

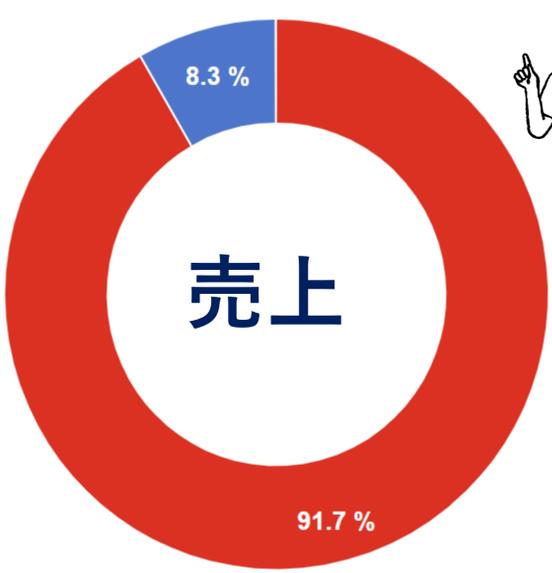


はい いいえ

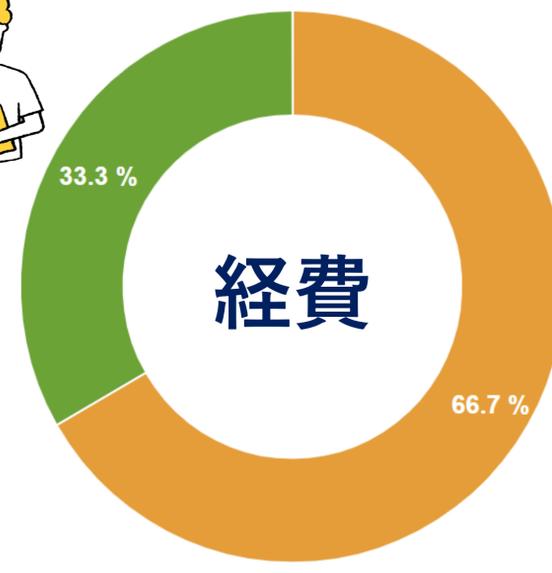


はい いいえ

▼医療業・福祉業

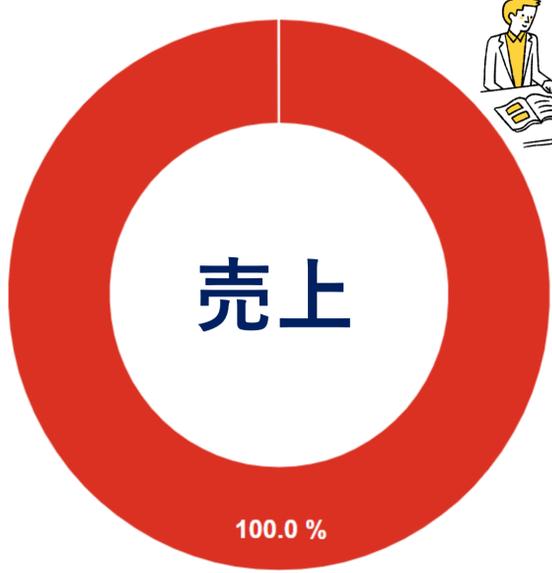


はい いいえ

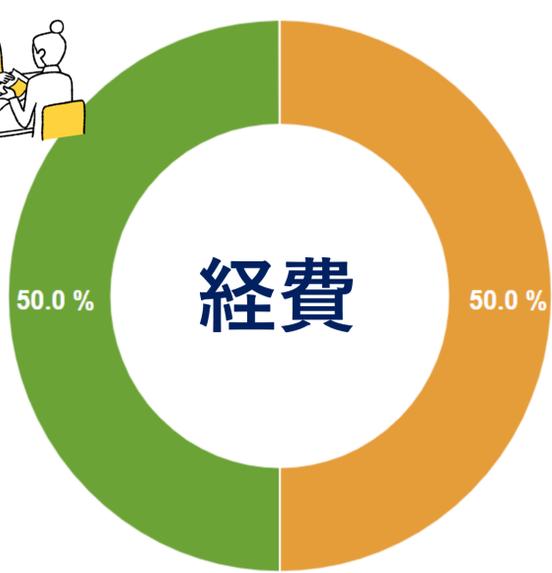


はい いいえ

▼専門家(士業・FP・コンサルなど)

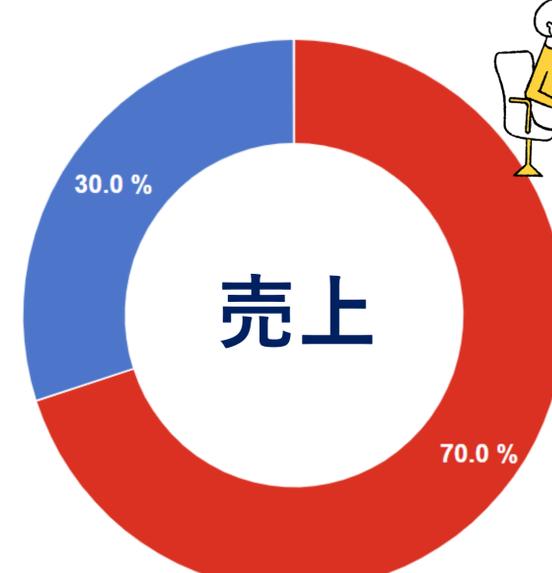


はい いいえ

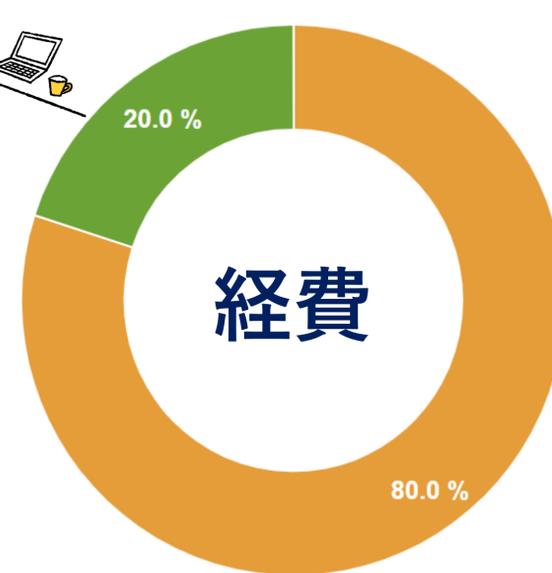


はい いいえ

▼個人投資家

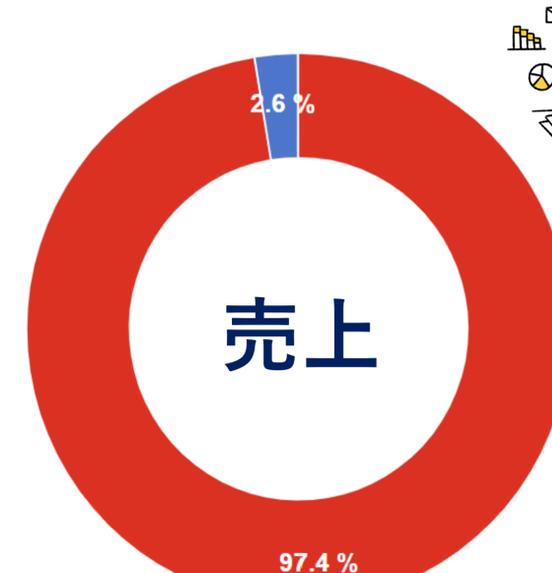


はい いいえ

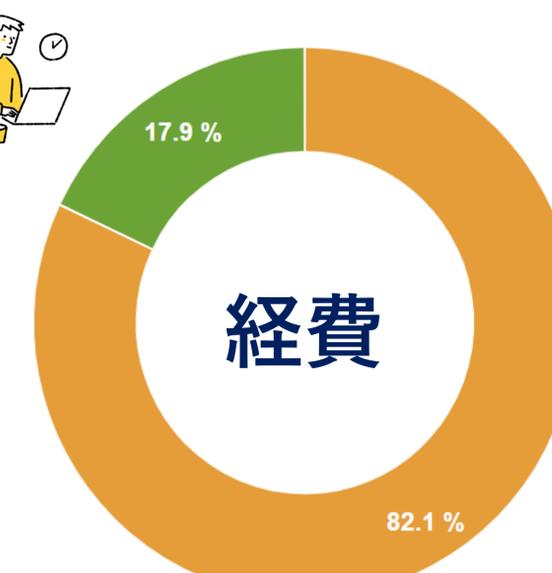


はい いいえ

▼その他



はい いいえ

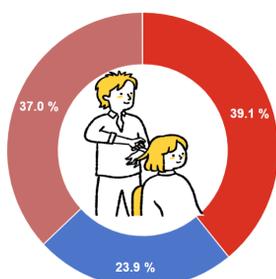


はい いいえ

顧問税理士の有無

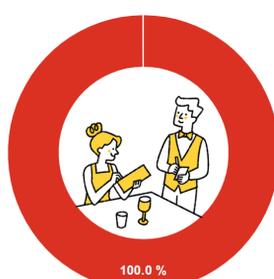
ー現在、顧問税理士はいますか？

▼美容業

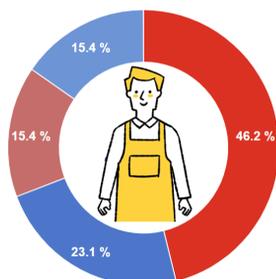


■ はい ■ いいえ ■ 確定申告のみお願いしている ■ 今はいないが過去にいた

▼飲食業

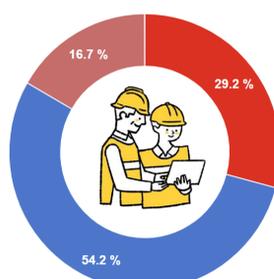


▼小売業

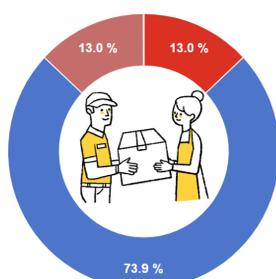


■ はい ■ いいえ ■ 確定申告のみお願いしている ■ 今はいないが過去にいた

▼建設業

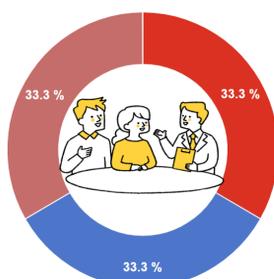


▼運送業

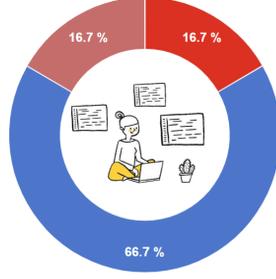


■ はい ■ いいえ ■ 確定申告のみお願いしている ■ 今はいないが過去にいた

▼不動産業

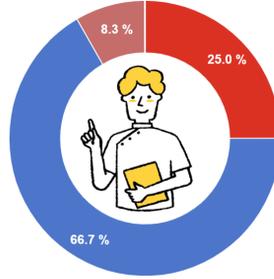


▼WEBサービス業

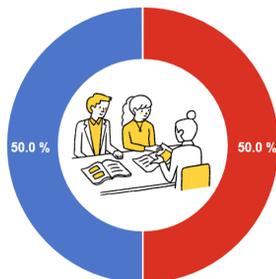


■ はい ■ いいえ ■ 確定申告のみお願いしている ■ 今はいないが過去にいた

▼医療業・福祉業

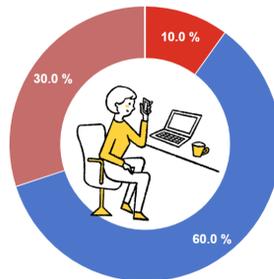


▼専門家(士業・FP・コンサルなど)

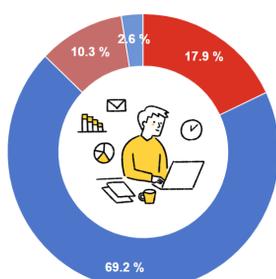


■ はい ■ いいえ ■ 確定申告のみお願いしている ■ 今はいないが過去にいた

▼個人投資家



▼その他



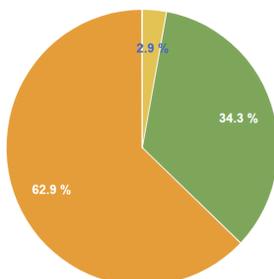
■ はい ■ いいえ ■ 確定申告のみお願いしている ■ 今はいないが過去にいた

ー顧問税理士がいる & 確定申告のみ依頼の方

顧問税理士の規模

ーあなたの顧問税理士の規模はどれくらいですか？

▼美容業



■ 大手税理士法人 ■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士事務所

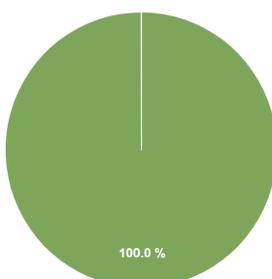
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥5,000
- ¥5,500
- ¥6,000
- ¥8,800
- ¥9,900
- ¥10,000(3名)
- ¥11,000
- ¥12,000
- ¥15,000
- ¥16,500
- ¥20,000(2名)
- ¥22,000
- ¥25,000
- ¥30,000(3名)

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥0(3名)
- ¥15,000
- ¥18,000
- ¥30,000(3名)
- ¥33,000(3名)
- ¥36,000
- ¥40,000(2名)
- ¥44,000(2名)
- ¥50,000(3名)
- ¥55,000(2名)
- ¥60,000(2名)
- ¥70,000(2名)
- ¥80,000
- ¥100,000(2名)
- ¥120,000
- ¥129,000
- ¥150,000(3名)

▼飲食業



● 大手税理士法人 ● 中小税理士事務所 ● 個人税理士事務所

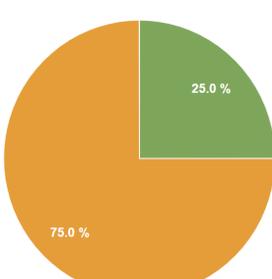
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥18,150
- ¥28,000

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥28,000
- ¥121,000

▼小売業



● 大手税理士法人 ● 中小税理士事務所 ● 個人税理士事務所

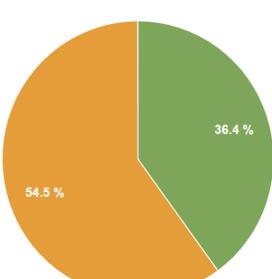
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥0
- ¥11,000
- ¥24,000
- ¥50,000(2名)

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥0
- ¥55,000
- ¥60,000
- ¥110,000
- ¥150,000
- ¥264,000

▼建設業



● 大手税理士法人 ● 中小税理士事務所 ● 個人税理士事務所

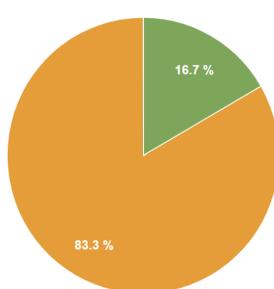
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥0
- ¥3,000(4名)
- ¥9,000
- ¥10,000
- ¥12,000
- ¥15,000
- ¥30,000
- ¥40,000

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥0(3名)
- ¥20,000(2名)
- ¥45,000
- ¥77,000
- ¥80,000
- ¥90,000
- ¥100,000

▼運送業



■ 大手税理士法人 ■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士事務所

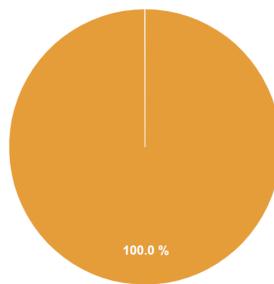
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥0
- ¥10,000
- ¥16,000
- ¥20,000
- ¥33,000

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥0
- ¥20,000
- ¥30,000
- ¥50,000(2名)
- ¥70,000

▼不動産業



■ 大手税理士法人 ■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士事務所

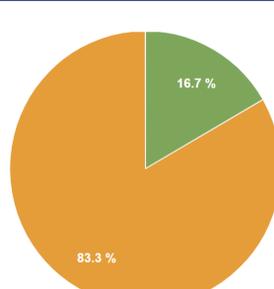
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥0
- ¥16,500

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥44,000

▼WEBサービス業



■ 大手税理士法人 ■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士事務所

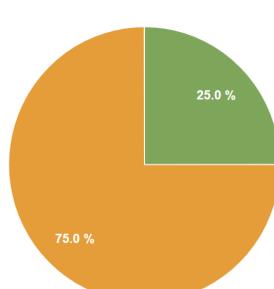
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥0(4名)
- ¥30,000

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥33,000
- ¥50,000
- ¥70,000
- ¥120,000
- ¥180,000

▼医療業・福祉業



■ 大手税理士法人 ■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士事務所

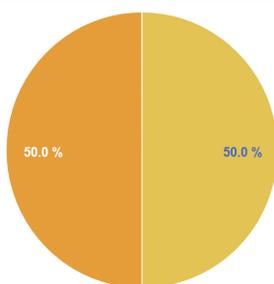
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥5,000
- ¥11,000
- ¥20,000

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥0(2名)
- ¥50,000(2名)

▼専門家(士業・FP・コンサルなど)



■ 大手税理士法人 ■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士事務所

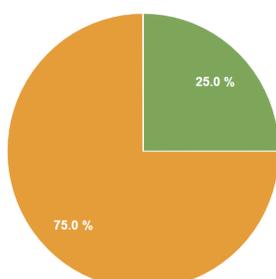
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥5,000
- ¥10,000

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥0
- ¥30,000

▼個人投資家



■ 大手税理士法人 ■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士事務所

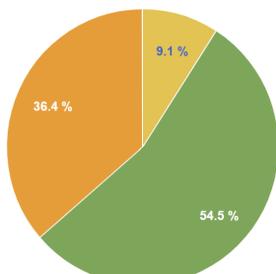
現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥0(2名)
- ¥30,000

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥55,000
- ¥100,000
- ¥110,000

▼その他



■ 大手税理士法人 ■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士事務所

現在、月額顧問料をいくら支払っていますか？

- ¥0(4名)
- ¥3,000
- ¥5,400
- ¥5,500
- ¥6,000
- ¥15,000
- ¥20,000
- ¥22,000

現在、確定申告料をいくら支払っていますか？

- ¥0
- ¥10,000(2名)
- ¥50,000(3名)
- ¥60,000
- ¥75,000
- ¥90,000
- ¥137,500
- ¥180,000

－顧問税理士がいる & 確定申告のみ依頼の方

顧問税理士のアドバイス・助言の効果

－顧問税理士から提供されるアドバイスや助言で特に役立ったものと、理由や効果について

美容業

- 節税対策や経費になるかならないか
→ (理由や効果) 自分では経費にならないと思っていたが、対象になる場合もあるから
- 税務に関して任せられる
→ (理由や効果) 自分のやるべき仕事などに集中ができるため
- 節税
→ (理由や効果) 節税による資金の安定
- 社労士さんの紹介
→ (理由や効果) 横の繋がりがあるので共有が便利
- 収支のバランス
→ (理由や効果) どこを押されてどこを伸ばすのが良いのか明確になったためサービス内容を考え直すきっかけになった
- 経費のなるならないの問題
→ (理由や効果) 経費になるかならないかよくわからないからアドバイスが助かる
- 申告に関してのもの
→ (理由や効果) 全くわからないのでわからないといけないから
- 小規模企業共済
→ (理由や効果) 経費として計上でき所得控除ができて節税になる
- 経費の使い方
→ (理由や効果) 税理士さんがいないと自分では減価償却の仕方がわからなかった
- 初めての確定申告だったので記入の仕方を教えてもらった
→ (理由や効果) 親切に丁寧に教えてくれたので、スムーズにできた
- コロナ禍における助成金補助金
→ (理由や効果) どのようにすればわからなかったところ、当てはまることを教えていただけたから
- 個人企業共済
→ (理由や効果) 情報をいただいたのは創業して間もないころだが独立前に知らなかったことで一番の節税になったから
- 経費のこと
→ (理由や効果) 細かく聞くことで理解が深まった
- 家事消費の仕方
→ (理由や効果) 家事で消費するものをもっとお客様用に転換できたこと
- 経費にできるものを教えてもらった
→ (理由や効果) 前年税金が高くなってしまったから教えていただいて、大分抑えれた。
- 電子帳簿保存の仕方、インボイスの登録
→ (理由や効果) インボイスの登録は代わりにしてくれたので助かりました
- 住宅ローンなどの控除
→ (理由や効果) 自分では税金についての知識が難しいため参考になる

経費の使い方

→ (理由や効果) 経費を沢山使っても現金が減ったら意味無いから適切にするようになった

減税

→ (理由や効果) 専門的な知識や減税などを教えてくれて実行できること

日本政策金融公庫の融資の手続き

→ (理由や効果) 当時担当者に前もって話をつなげておいていただいたので、話が早かった

収支のバランス

→ (理由や効果) 初めはよく分からなかったが理解出来ると経営が安定して来た

コロナ禍の時の助成金のアドバイス

→ (理由や効果) 売り上げが減少していた時にアドバイス頂き申請手続きなども手伝ってもらった

節税につながる

→ (理由や効果) 節税につかえるものなどきけるのでとてもたすかっている

減価償却について

→ (理由や効果) 自動車やサロン備品の購入時にとてもありがたかった

原則課税から簡易課税に変えて消費税が減額された

→ (理由や効果) 原則課税と簡易課税どちらにするかの売上の分かれ目の見極めをして頂いた

減価償却系のアドバイス経費の内訳など

→ (理由や効果) 率直に節税効果の高い方法など具体性が高かったため

専従者給与

→ (理由や効果) これによってだいぶ税金対策にやくだった

インボイスなど

→ (理由や効果) なるべく経費で落としてもらったり税金に対して教わった

勘定科目や特定の経費に回すことの出来る物のアドバイス

→ (理由や効果) 節税など直接の金銭に関わるアドバイスは大変ありがたい

人件費の考え方や会社としての資産など

→ (理由や効果) 会社の体力(お金)がどれくらいあれば安心できるか

売上に対する経費のバランス

→ (理由や効果) 固定費や経費に対して売上がどのくらい必要か

飲食業

経理に関して

→ (理由や効果) 自分の知識不足もありいろいろ勉強になるため

小売業

借入のアドバイス

→ (理由や効果) 資金繰りに困った時があったので相談に乗ってもらって借入のアドバイスをいただいた

ふるさと納税

→ (理由や効果) 自分の所得にあった金額でふるさと納税して税金を減らした

税務調査

→ (理由や効果) 立ち会いしていただくことで、わからないことは伝えてもらえた

節税対策

→ (理由や効果) 顧問税理士から教えていただかないとわからないこと

小規模事業共済の加入

→ (理由や効果) 節税対策になり、満期後に受け取れる金額も利息が付いている。資金繰りに困ったら、低金利で借り入れもできる。節税の効果がとても大きく利用して良かった

どこまで経費にできるか

→ (理由や効果) どこまで経費にできるか

建設業

毎月送られてくる会報誌

→ (理由や効果) 効果的な節税対策や税務関連の豆知識など

固定経費に関して

→ (理由や効果) 設備に対しての固定経費が少ないと言われ節税にもなると教わった

経費に使える事項

→ (理由や効果) 何もわからず事業を立ち上げたので色々アドバイスもらっている

小ネタ

→ (理由や効果) インボイスの細かい話や個人の監査対象者の特徴

領収書の幅

→ (理由や効果) 知らないところもあるので色々教えてもらって助かっている

雑費や消耗品費

→ (理由や効果) 毎月の雑費や消耗品費など、経費で計上出来ること

助成金に関する情報や補助金の申請方法

→ (理由や効果) 具体的に私が申請対象かどうかヒアリングなしで情報提供して下さるので効果有

運送業

インボイス制度についての知識

→ (理由や効果) まだ始まったばかりで全く知識が無かったので、大変助かった

節税

→ (理由や効果) 確実性の高い取引が行えること。半信半疑ではないこと。

経費に使える事項

→ (理由や効果) 何もわからず事業を立ち上げたので色々アドバイスもらっている

経費にできる勘定科目を教えていただいた

→ (理由や効果) 節税でき、経費削減になった。新しい制度などの常に最新情報が入るようになった。

翌年度の予想経費計算、変更内容の自動

→ (理由や効果) 自分で調べる事なく必要な情報を適時にくれる

色んな経費に使える物

→ (理由や効果) これはいらないかもとか思っても案外使えたりする事

不動産業

累進課税の説明

→ (理由や効果) 累進課税が収入が上がるといきなり税金があがると思っていたが実際は段階をあがった部分のみが段階的に上がり、そこまで気にしなくてよかった

WEBサービス業

青色事業専従者の給与にかかる税金や、蓄電池にかかる償却資産税についての助言

→ (理由や効果) 支払う必要のない税金や、逆に支払わなければならない税金を知ることができた

専従者給与の使い方

→ (理由や効果) 専従者の申請方法が分かりやすく、実際年間の節税につながる

その都度その都度に話を聞けること

→ (理由や効果) 今月一体いくら引かれるのか?など聴けたり、疑問の時点で相談できる

医療業・福祉業

- 白色申告から青色申告に変える
→ (理由や効果) それまで個人で申告していたものを、任せて青色申告に変えたことで納税額が下がった
- 税金の控除に使える種類を教えて貰った
→ (理由や効果) 今まででは確定申告後、税金を納めていたのが、還付される様になった

専門家(士業・FP・コンサルなど)

- 法人にした方が、良い
→ (理由や効果) 節税たいさくや、経費で落とせる部分が多くなる
- 税制
→ (理由や効果) 一般情報ではなく、自身に直結でのアドバイス

個人投資家

- 暗号資産収益を事業所得か雑所得かの区別について
→ (理由や効果) 事業所得にしていたら税務署に調査が入られたときに困るケースになりそうだったところを助言してもらえた
- 暗号資産業界においては全て雑所得になるがその中で経費にあげられるもの等の助言。また、税理士がかかえている他の人の状況も知れる。
→ (理由や効果) 暗号資産業界自体が新しい業界のため、色々とわからないことや変更される部分が多く税理士より学べる。経費等も詳しく説明してくれる。
- 詐欺による損失を利益と相殺してもらえた
→ (理由や効果) 詐欺で失った一部をアドバイスで取り戻せた

個人投資家

- 飲食代は経費で落とせる
→ (理由や効果) けっこう頻度が高いので、とても助かりました
- 減価償却
→ (理由や効果) 減価償却は税金対策になるので良かった
- 節税方法
→ (理由や効果) 年間の納税額が多いため、ふるさと納税、中小企業退職金制度など
- 売上を低くするための提案
→ (理由や効果) 消費税を支払わないといけないので、売上の中に売上ではない立替金などがいないか、細かくチェックして節税対策をしてもらった。
- きちんと仕訳してもらえて助かる
→ (理由や効果) きちんと仕訳してもらえて、正確な帳簿づけ申告と早いので安心
- 小規模共済のすすめ
→ (理由や効果) 経費扱いになり年金の上乗せとして積み立てになるとのこと
- 非課税型の貯蓄
→ (理由や効果) 経費として計上でき、節税対策になっている

－顧問税理士がいる & 確定申告のみ依頼の方

顧問税理士の満足な点・不満な点

－顧問税理士が提供するサービスについて、満足している点と不満な点は何ですか？

美容業

満足な点

- 全て計算してくれ、事業に専念することが出来る点
- 基本的に、全ての業務をやってもらえること
- 相談できること
- 確定申告がすごい楽になったのでありがたいです
- 月の顧問料が安め
- 必要な時だけ面談に応じてくれる
- いろいろなことについてちゃんと説明してくれるところ
- 計算が得意ではないので、確定申告で助かっている
- 必要最低限のことをお安くしていただけている
- こちらは記入だけで、税理士さんが色々やってくれた
- 都度、必要な連絡をきっちりとしていただけたところ
- ほぼこちらで作業することがなく時間が作れる
- お願いしたことはしっかりとしてくれているので助かる
- 安心感があるので全てお任せしている
- 自分が苦手な面倒な手続きを全部やってくれるので助かる
- 月額顧問料は安く設定してもらって、月一の訪問がある
- 細かく色々なところを見てくれている
- 質問もしてくれる
- かなり破格な値段でしていただけてる
- 柔軟に対応してくれて、質問や不安なことを解消してくれる
- いつも困った時や質問に対して素早く対応してくれる
- わからない事が相談しやすい
- 会計業務や分からないところは聞けばすぐに納得してするまで教えてもらっているところ
- 困ったことがあれば常に相談に乗ってくれたり何か購入を考えている時にアドバイスをくれる
- 面倒な提出を間違いなくやってもらえてる
- 書類関係は全て任せられるのでサロンワークに専念できる
- 確定申告をメインでお願いしているがアドバイスや細かい事の相談に乗って貰えること
- 全て計算して確定申告などしていただけること
- 当店の業務委託者の確定申告を格安でやってくれている

不満な点

- せっかく確定申告を作っているのだから今後のアドバイスがほしい
- 質問に対してもう少し踏み込んだ話やアドバイスなどをいただけると嬉しい
- これからの将来のことなどを考えてもらえない
- 直接お会いすることがないので聞きたい事があっても聞きづらい
- 以前に担当者が急に変わったことがある
- 確定申告アプリで毎月の支出とか全部共有してるのでプライベートつつぬけ
- リスクをもっとしっかりと説明して欲しい
- もう少し安ければ助かる
- 確定申告の忙しい時期など対応が少し遅い時がある
- もう少し顧問料と決算料金が安くなると良い
- 定期的なサポートを受けられない

飲食業

満足な点

- 分からないや今後についていろいろアドバイスしてもらえる
- 自分が忙しいので必要なことをやってもらってることに満足している

不満な点

- もっと節税や融資についてアドバイスをくれればと思う

小売業

満足な点

- アドバイザーも兼任しているので知識が豊富
- 不備の点検など毎月確実な仕事をしてくれる
- 領収書があるていど落ちようになっている
- 税務に関することでわからないことはアドバイスもらえること
- 聞けば何でも的確にアドバイスしていただける
- 依頼者との念入りにコミュニケーションを取り、各個人にあった申告を提案してくれる
- 確定申告時にサポートがあることで、作業の負担やストレスが大幅に減ります

不満な点

- 税理士さんが忙しい人なので頻繁には話ができない
- 節税に関しては積極的ではないから、もっとアイデアを聞かせて欲しい
- 3ヶ月に一回郵送して送っているが返ってくるのが遅い
- 聞かないと顧問税理士の方からは教えてもらえない
- もう少し節税対策について、助言があればいい

建設業

満足な点

- 1ヶ月に一度送られてくる会報誌は有意義な情報が色々と参考になる
- 確定申告時に色々やって頂けるので助かっている
- 自分で経理などするのは負担がふえ余裕がないので助かっている
- 自分の負担が少なく満足している
- 毎年の確定申告で、納得出来る申告をしてくれる

不満な点

- 毎月の顧問料が周りの職人仲間と比べて高い点
- 自分で把握している分の領収書等は集めていますが他に経費等になる様な物を前もって教えて頂けな
- く間近になってから言われる事
- 料金が高い

運送業

満足な点

- 自分ではできないことをお願いしている
- 間違いが無い申告が可能
- 二度手間が無くなる
- 工作中、連絡をしないので業務に集中できる
- タイムリーに情報が入ってくる
- 聞けば詳細に調べて必要な情報のみとれる
- 毎回親切に連絡くれたり相談乗っていただけるところ

不満な点

- 経理関係は全部お願いしたい
- 費用がかかること
- 帳簿がどの程度完了しているのか不安になる

WEBサービス業

満足な点

- 安い
- 毎月の顧問料がない
- 納税に関わる申請・手続きを代行してくれる
- 万一税務調査に入られた際に立ち会ってくれる
- 一番のメリットは料金が安いこと
- 困ったときに質問相談が出来ること

不満な点

- 顧問契約がないため月次決算の内容について相談できないこと

医療業・福祉業

満足な点

- 格安でやってもらっている
- 納税や控除の事は分からない事が多く書類なども面倒ですが、色々教えてくれます

不満な点

- 特にテクニックや目新しい事は聞けない
- 入力などはこちらで自らしなないといけないのが面倒
- 聞かないと教えていただけない

専門家(士業・FP・コンサルなど)

満足な点

- 税理士による直接の指導や指摘
- コスト及びアライアンスが可能

不満な点

- 税理士からの直接指導の回数が余り多くない

個人投資家

満足な点

- 他の税理士に比べると安いのに適切な対応をしていただける
- 暗号資産に関する申告を行ってくれる人が少ない中でしっかりと対応してくれる
- 新しい点も調べて対応してくれる

不満な点

- 個人税理士であり、SNSでの発信に少しだけ難がある

その他

満足な点

- 相談しやすい
- 丁寧に対応していただき、明確なアドバイスをしていただいている
- とても丁寧で、優しい
- 税務以外のことにも相談に乗ってくれる
- 事業に関してだけでなく、不動産売買についても相談に乗ってくれる
- 申告が早くて正確
- レシートの裏書で経費を分別してくれる
- 顧問料
- 予定納税の把握ができる
- 節税に対しある程度のアドバイスがもらえる

不満な点

- 時間調整しないと会えない
- 金額が高すぎる
- 特に接点がなくお金に関してのアドバイスをほしい

税理士に依頼していない・過去に依頼していた方

顧問税理士をつけていない理由

－顧問税理士をつけていない理由は何ですか？具体的に教えてください。

美容業

- 日々の経理と確定申告は自分でできるから
- 疑問や相談は地域の税務署などで解決できるから
- 今年からいろいろ始めたところなので、まだ、そこまで考えていない
- 商工会にお願いしていた
- お金がかかる
- 現状自分でできる範囲で賄えているため
- 会計系のクラウドソフトやインターネットでの検索ですんでいるから

小売業

- 会計ソフト利用すると料金がかからずに済む
- 金額が高いため
- 自分で確定申告することがそこまで負担ではなかったから
- 個人の収入が少ないため

建設業

- 予算的に高い
- 会計ソフトで事が足りている
- 会社が小さく取引先も少ないから

運送業

- 税理士を探しているが何が良くて悪いのか分からずにいるため
- 事業規模が小さく会計ソフトで自分でできるから
- 自分で税務会計ができる
- お金がかかるから
- 経費等の管理も1人でできる為
- 複雑な経理作業が必要ないから

不動産業

- 公共の施設団体に相談できる
- 無料で指導してもらっている

WEBサービス業

- 費用対効果が悪いから
- 金額に見合った税理士が見つからない
- 自分でもできる作業に高い費用をかけたくない
- 売上と経費の管理が単純で、自分で確定申告できるから

医療業・福祉業

- 自分自身でおこなうことができる
- 毎月の経費がかかるから

専門家(士業・FP・コンサルなど)

- 自分でできる
- 売上げ規模もそれほど大きくはないので経理処理含め確定申告も自分でやっている

個人投資家

- 自分でソフトを購入し記録、計算している
- 費用が高いから
- 自分でできるから

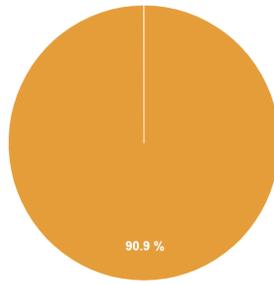
その他

- 会計ソフトでの税務管理で事足りているから
- 確定申告は自分でできる
- 顧問契約料金の節約のため
- 代理店から源泉徴収票をもらえ、売上明細もデータ化していつでも閲覧可能なため
- アスリートの確定申告は少し経費の内訳が違うので、任せていません
- 国が指定する経費処理ソフトを導入しているため
- 現状自分で処理できる範囲内だから
- 商工会にみてもらっている

希望する税理士の規模感・顧問料

もし付けるとしたら、顧問税理士の規模はどれくらいが理想ですか？

▼美容業



■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士

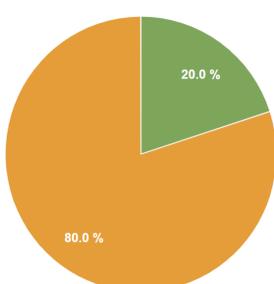
付けるとしたらいくらまでの金額を月額顧問料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥4,000
- ¥5,000(3名)
- ¥10,000(6名)
- ¥30,000

付けるとしたらいくらまでの金額を確定申告料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥5,000
- ¥10,000
- ¥20,000(2名)
- ¥30,000(4名)
- ¥50,000
- ¥100,000(2名)

▼小売業



■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士

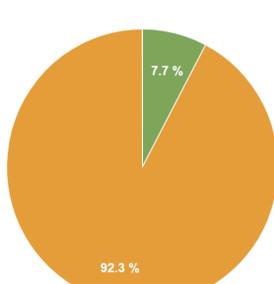
付けるとしたらいくらまでの金額を月額顧問料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0
- ¥10,000(2名)
- ¥15,000(2名)

付けるとしたらいくらまでの金額を確定申告料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0
- ¥3,000
- ¥20,000
- ¥30,000
- ¥150,000

▼建設業



■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士

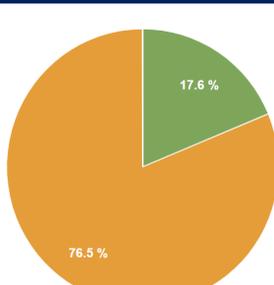
付けるとしたらいくらまでの金額を月額顧問料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0(2名)
- ¥5,000(4名)
- ¥10,000(2名)
- ¥15,000
- ¥20,000(3名)
- ¥30,000

付けるとしたらいくらまでの金額を確定申告料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0
- ¥5,000
- ¥10,000(2名)
- ¥20,000(3名)
- ¥30,000(3名)
- ¥100,000(2名)

▼運送業



■ 中小税理士事務所 ■ 個人税理士

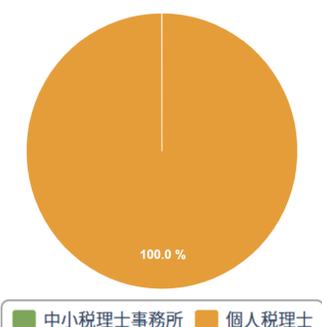
付けるとしたらいくらまでの金額を月額顧問料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0
- ¥2,500
- ¥3,000
- ¥5,000
- ¥7,000(2)
- ¥10,000(9)
- ¥15,000
- ¥25,000

付けるとしたらいくらまでの金額を**確定申告料**として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0
- ¥1,000
- ¥10,000(4名)
- ¥15,000
- ¥20,000(5名)
- ¥30,000(2名)
- ¥40,000
- ¥50,000
- ¥70,000

▼不動産業



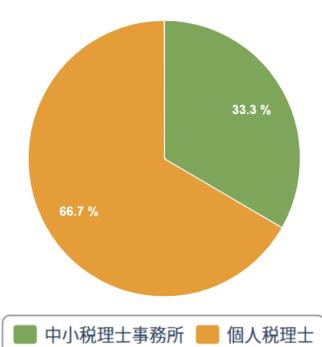
付けるとしたらいくらまでの金額を**月額顧問料**として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0

付けるとしたらいくらまでの金額を**確定申告料**として支払ってもよいと思えますか？

- ¥10,000

▼WEBサービス業



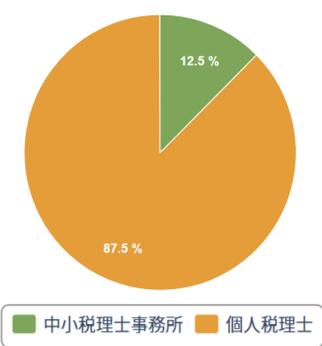
付けるとしたらいくらまでの金額を**月額顧問料**として支払ってもよいと思えますか？

- ¥2,000
- ¥5,000(3名)
- ¥10,000(5名)
- ¥20,000(2名)
- ¥50,000

付けるとしたらいくらまでの金額を**確定申告料**として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0
- ¥3,000
- ¥20,000
- ¥30,000(2名)
- ¥50,000(6名)
- ¥100,000

▼医療業・福祉業



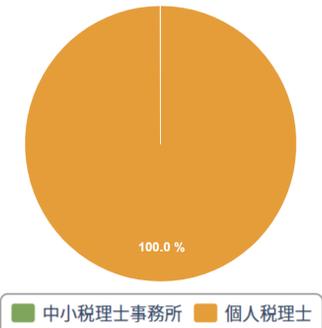
付けるとしたらいくらまでの金額を**月額顧問料**として支払ってもよいと思えますか？

- ¥500
- ¥10,000(5名)
- ¥20,000
- ¥30,000

付けるとしたらいくらまでの金額を**確定申告料**として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0
- ¥10,000
- ¥18,000
- ¥20,000
- ¥30,000
- ¥50,000(2名)
- ¥110,000

▼専門家(士業・FP・コンサルなど)



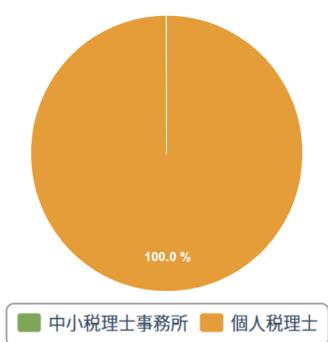
付けるとしたらいくらまでの金額を**月額顧問料**として支払ってもよいと思えますか？

- ¥5,000(2名)

付けるとしたらいくらまでの金額を**確定申告料**として支払ってもよいと思えますか？

- ¥20,000
- ¥150,000

▼個人投資家



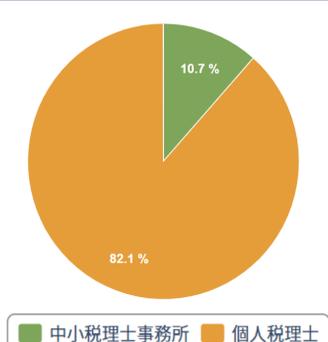
付けるとしたらいくらまでの金額を月額顧問料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥10,000(4名)
- ¥15,000
- ¥30,000

付けるとしたらいくらまでの金額を確定申告料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥25,000
- ¥40,000(2名)
- ¥50,000(3名)

▼その他



付けるとしたらいくらまでの金額を月額顧問料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0(2名)
- ¥5,000(7名)
- ¥10,000(10名)
- ¥20,000(4名)
- ¥30,000(2名)
- ¥300,000

付けるとしたらいくらまでの金額を確定申告料として支払ってもよいと思えますか？

- ¥0(2名)
- ¥5,000(3名)
- ¥10,000(4名)
- ¥20,000
- ¥30,000(4名)
- ¥50,000(8名)
- ¥60,000(2名)
- ¥100,000
- ¥200,000

－税理士に依頼していない・過去に依頼していた方

顧問税理士の良いと思う点・悪いと思う点

－業界や他の個人事業主を見ていて、顧問税理士が提供するサービスについて、良いと思う点と、悪いと思う点はなんですか？

美容業

良いと思う点

- 日々の業務が軽減できる
- 職業的な仕事だけに集中できる
- どれが経費で、どれが経費にならないかを教えてくれる
- いろいろと詳しくアドバイスがしてもらえる
- こちらがまとめる事が少なくて済むので助かる
- 無駄な税金を支払わずに済む
- 確定申告時に安心して提出できる
- 何か新しいものを教えてくれる
- 会計のプロとしてのアドバイスは為にもなるし助かる

悪いと思う点

- 確定申告をお願いするだけであればソフトなどを使えば人に任せるほどの作業ではない
- いろいろな考え方が顧問税理士なので、顧問税理士によって、違うところ
- 年間かかるお金が高いため金額的にしんどい
- 税理士に全てまかせると経営者が経理や税務の知識が身につかない
- 理解把握が瞬時に出来づらいところ
- 税理士さんによって、対応やレスポンスに差がある

小売業

良いと思う点

- 現状の課題や起こりうるリスクを指摘してもらいながら経営判断ができる
- 節税のポイントや、やり方を教えてくれる
- 普段の伝票や会計、確定申告の手間をかなり省くことができる
- ほぼマンツーマンで連絡ができるので、確認漏れなどが少なく済む

悪いと思う点

- 何度も引き継ぎを行うことで、税務処理や会計処理に不整合が生じる
- 最低限の費用がかかると思うので小規模事業だと負担が大きくなる
- 個別だと料金が高いところもあるため、よく考えて利用する必要がある

建設業

良いと思う点

- 確定申告とか税務署への提出等の安心感がある。
- 税金対策をしてもらえる
- 色々優遇措置とか教えてくれること
- 安価で必要なことのみをやっていただいて、効率的
- 自分でやらない分負担は無くなる
- いつでも相談でき、どうすればいいか指摘してもらえる
- 融資方法、助成金などの提案をしてくれる

悪いと思う点

- 顧問料が高い
- 融通が効かない税理士も多い
- 頼む税理士さんによって当たりハズレがある気がする

運送業

良いと思う点

- 事業主は時間とエネルギーを他の重要な業務に集中できる
- 確定申告等の経理処理が楽になる
- 経営上のアドバイスや情報提供をしてもらえる
- 毎年の確定申告をするまでの日々の管理を確実におこなってくれる
- うまく節税出来そう
- わからないことを色々教えてくれる
- 経費をどこまで計上するか等を細かく教えてくれる

悪いと思う点

- 顧問税理士に頼りすぎると、事業主が税務知識を十分に習得する機会を逃す
- 運送業に一番の繁忙機に、大変な手間がかかること
- 費用がかかる
- 税理士とのやりとりが必要になる
- 税理士によっては月々の顧問料が高額
- 簡単な経理処理は自前でやれば経費を抑えられる

不動産業

良いと思う点

- 節税に繋がる
- 間違いがなくなるので税務署から連絡あっても任せられる

悪いと思う点

- 費用面の負担が大きい
- 事業スタートしてばかりで余裕がない

WEBサービス業

良いと思う点

- いろいろなことがあやふやにならず、確実にできる
- 安心感がある
- 資料の整理や確定申告など面倒なことをすべてやってくれる
- 節税対策や財務アドバイスを受けられる
- 基本的に面倒な事務仕事を任せることができる
- 素人では分からないような経費の落とし方、節税方法を熟知している
- 個人事業主が給付金を受給する可能性が高まる
- 税について知識が無くとも、安心して任せられる
- 本業に専念することができる
- 税務署からの連絡が来た際に、対応してくれる
- 税金で悩んだ時に相談に乗ってくれる
- 税務上の義務を正確に理解し、遵守することができる

悪いと思う点

- 自分で対応するよりコストがかさんでしまう
- 連携などが面倒
- サービス費用が高額になる

医療業・福祉業

良いと思う点

- 楽に税務処理ができる
- いつでも相談が出来て不明な時に良いか悪いかを教えてくれる
- 入力主体の経理作業を専門的にしてもらっている
- 会社状況の経営状態の把握
- 売り上げの把握

悪いと思う点

- 税理士によって経費にできるできないがかわってくる
- 必要なコストがそれなりに定期的にかかってしまう
- 記帳や領収書の管理などは事業者任せになる

専門家(士業・FP・コンサルなど)

良いと思う点

- 節税の提案
- 社会保険料節減提案
- 各種届出対応
- 納付期限のメンション

悪いと思う点

- 月次決算や資金繰り管理をきっちりやれる事務所が少ない

個人投資家

良いと思う点

- 税務や会計の専門知識を提供してくれる
- ビジネスの税務や会計関連の問題を専門家に相談できる
- 月々の収支がいやでも把握できる
- 節税につながる
- 専門家の視点からアドバイスを受けれる
- 専門知識の活用
- 税務対応効率化
- 安心感の向上
- 顧問税理士を雇うと自分で経費計算しなくていいのでわかりやすい

悪いと思う点

- 料金が高額
- 忙しい時期には対応が遅れる

良いと思う点

- 各種帳票の記載漏れや誤記載がなくなる
- 税務に関する種々のアドバイスをしてくれる
- 何かあったときに相談できる
- 経費の計上や使える補助金など、月々のお金の流れや上手い操業の仕方まで相談できる
- しっかりアドバイスを細かくもらえる
- どこからどこまでが白で黒なのか教えてもらえる
- 税務処理を行う手間が省ける
- 正確な帳簿付けができる
- 税金関連で相談できる
- 確定申告を代行してくれる
- 助成金類を紹介してくれる
- 自分が知らない事のアドバイスや最新情報を提供してくれる
- 税務申告において正確な基準で可能となる
- プロの方の力を借りることで、ミスがなく安心して、時間も節約できる
- 専門家に任せることで、自分のビジネスに集中する時間を増やすことができる

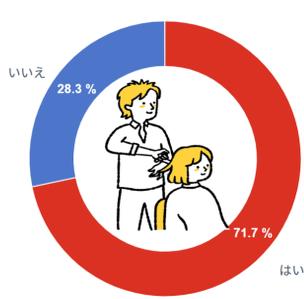
悪いと思う点

- 税理士によって解釈が異なると多く納税すること
- 料金が割に相談できない
- 連絡を取らなくてはならない
- 頼り切りになってしまうと自分の経費が把握できなくなりそう
- 自分の業務のスケールと必要箇所に見合った適切な税理士を選ぶためには事前のリサーチが必要
- 経理関係の知識がつかない

顧問税理士の必要性

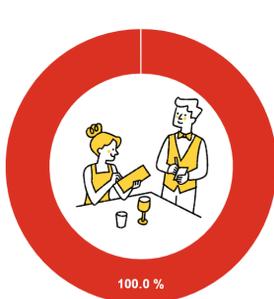
— 個人事業主は、顧問税理士をつけるべきだと思いますか？

▼美容業



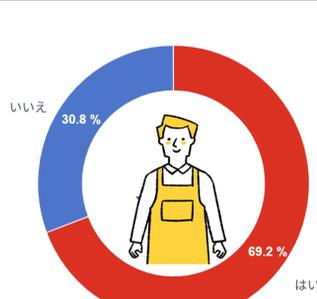
- 個人だろうが法人だろうが、税理士分の経費くらいの売上を上げる余裕がないといけない
- コスト削りはもっと他にあるはず
- つけた方がいいと思いますが、考えや方向性で変わる
- 専門的な事は任せの方が時間が確保できる
- 会計に時間をとられないようにした方がいい
- 人による
- 事業が拡大していくとつけた方がよい
- 作業的に書類をこなす程度なら第三者の見解などが聞けた方がよい
- 細かい作業が面倒だしみてもらった方が結局楽で損しない
- コストをそんなところにかかる必要性が全く感じない
- いざという時の相談や対応の仕方など教えてもらえる
- 経理などはお任せすると自分は他のことが出来る
- 初めて個人事業主になると、本当にわからないことだらけなので、頼れるものがあつた方がいい
- 自分でできるとおもうので、節約できる
- 集客や売上を上げる時間を作った方がよい
- お金の事で分からない事が多すぎるので、損しないように色々教えてもらいたい
- 自分でした方が経理や税務の知識が身につく
- やはり専門の知識がある方に見てもらっていると安心
- 確定申告を自分でそつなくこなせる人には必要ではない
- なかなかわからない事も多いので自分で調べるよりも税理士さんがいた方が安心感がある
- 困った時や悩んでいるときにはアドバイスをもらえるのでいた方がよい
- 自分で、しっかり勉強すればできそう
- 美容師はサロンワークに、専念できる
- インターネットの情報で知る事で足りてしまう
- 美容師としての技術に専念することができる
- 確定申告の不備も減るので余裕があるならつけた方がいい

▼飲食業



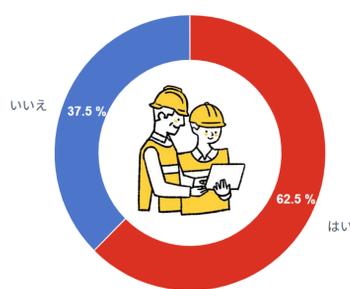
- 日々の業務が忙しいなか、経理などやる時間がない
- 申告する手間や税務調査などが入った場合に頼りになるから

▼小売業



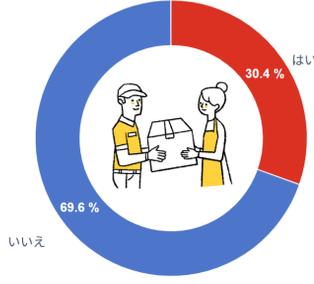
- 自分で学び方がわからない人は税理士をつけた方がいい
- 顧問料以上の時間と税金の節約ができるのなら入るべき
- 時間の節約と税務調査対策
- 会計ソフトサービスが充実している
- ネットから情報を得られる
- 税理士とのやり取りが面倒
- 確定申告時の作業などによる時間が短縮される
- 利用できるのであればした方がよい

▼建設業



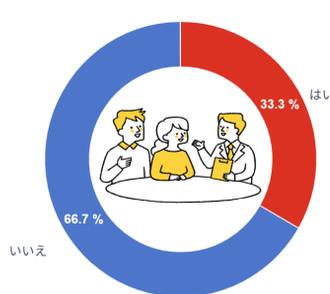
- 自分もそうですが、経費等間違っ了解釈をしている事が多い
- 人を雇っての会社であれば必要
- 日々の業務で税務処理が疎かになるので専門家に任せた方が良い
- 自分でやると不備があったりしそう
- 借入れとかする際に親身になってやってくれる
- 自身で税務や会計の知識が十分でない場合、プロのサポートがあると安心
- 細かい経営処理や管理をするのは大変
- できるのであれば自分でやりたい
- 何もかも1人でやるのは絶対に無理
- 業務の効率を上げるためにも必要
- 公務員と違って、必要経費がかなり計上出来るので、税理士に頼むのが良い
- 会社の規模が小さければソフトなどで自分である程度できる
- 自分で税金の事が出来るなら、特に必要性はない

▼運送業



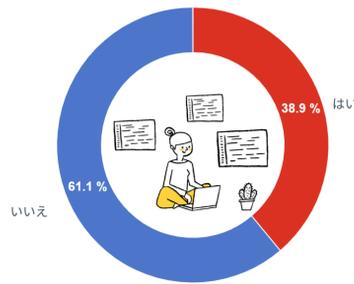
- インボイスがあるため経理がややこしいため税理士さんをお願いするのが一番誤ちなくできる
- 税についてわからないことや経理に使っている時間を考えると効率的
- 違った角度で、税務管理をしてくれる
- 経理的な面以外で事業をしていくなかで、困り事や相談、情報提供をしていただける
- 余計な費用を掛けてはいけない
- 月々の料金を考えれば私は自分でやるほうを選ぶ
- 費用対効果がかなり小さい
- つけたほうが作業効率があがる

▼不動産業



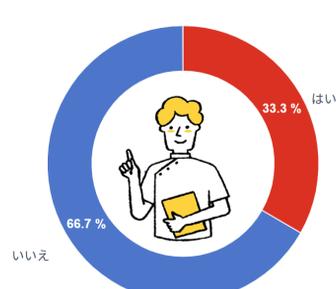
- 費用面の負担が大きい
- 自分で管理できる
- 税務署対策と帳簿をつける時間を節約し仕事に集中できる

▼WEBサービス業



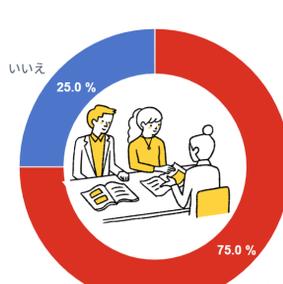
- 本業以外の業務は専門家に任せたほうが良い
- 何かあった時に強い見方がいると安心できる
- 記帳が複雑な方や量が多い方はお任せしたほうが良いと
- 色々と税金に関して相談できる税理士がいた方が申告漏れを防げる
- インターネット環境下で自分である程度調べられるようになっている
- 抜け漏れや相談などできる
- 専門領域をプロに任せることは合理的
- 顧問税理士の費用は大きな負担になる

▼医療業・福祉業



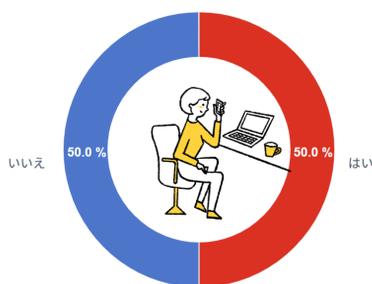
- 複雑な手続きが必要でないならいらない
- 個人事業主ならソフトなどで対応出来る
- 維持費が高い
- より正確な税務処理、税金の計算ができる
- しっかりした会計事務所と契約したら特に必要性は感じない
- 会計戦略を疎かにはできない
- 自分で出来る範囲で済むならそれで十分
- 顧問税理士をつけた方が良いとは思うが、絶対とは言えない

▼専門家(士業・FP・コンサルなど)



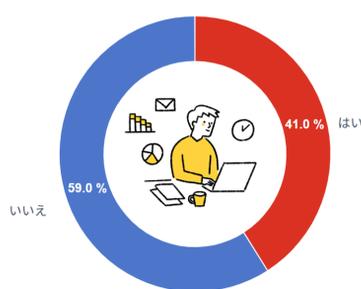
- 判断が個人事業主の場合は、都合の良いところを自分の判断で処理してしまう
- 本業に注力できる
- 事業主として経理面でも精通していた方がいい

▼個人投資家



- 確定申告だけお願いすれば良い
- 税務や会計に自信がない場合や、複雑な税務計画や節税のニーズがある場合は、顧問税理士のサポートが役立つ
- 専門家に依頼する方が効率的
- 税金に関しては最近ネットでみることができ税理士さんからの情報だよりということがなくなった
- 個人では難しいので頼むしかない
- 税務処理の効率化
- 安心感の向上
- 節税対策

▼その他

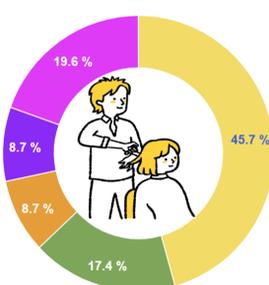


- 会計ソフトの操作で税務処理が行えている
- 税理士がいなくても今まではやってこられた
- 個人では解決できない点やちょっとした疑問に答えてくれるアドバイザー的な人が必要
- 途中途中で様々な税への対策ができる
- 専門家の意見がもらえる
- 売上が増えていけば顧問税理士をつけた方がよい
- 間違った申告をしないためにも必要
- 法人化されている保険業の方は顧問税理士がおられたがよい
- 個人事業主の全てではなく、業種、職種によると思うが付けた方が本来の業務に集中できる
- 収支が毎月変わるとか金額が大きくなり限り必要性がない
- 専門家に任せて正確な申告をするべき
- プロはプロに任せた方がよい
- 自分で会計処理の知識がある人は自分でやればよい
- 顧問税理士をつけたほうが、個人事業者にとって1番良いものを提案してくれる

顧問税理士との理想のコミュニケーション

- あなたの業界での、税理士との理想のコミュニケーションはどれですか？
- また理由を業界の特性を絡めて教えてください。

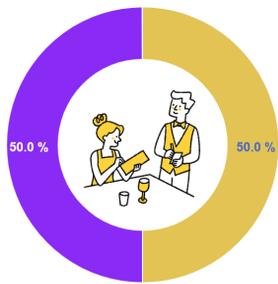
▼美容業



■ 直接会って話す ■ オンラインで話す ■ メール ■ 電話 ■ LINEなどの連絡アプリ

- 直接会う事での温度感は、会うことでしか実感出来ない
- 直接会うことも、オンラインも、メールでのコミュニケーションも可能
- 何かあれば電話できくようにしてる
- 直接の方が何かと早くてスムーズな事が多い
- 直接会うことで伝わるニュアンスなどがある
- オンラインでいい
- 会ったほうがその人の人柄がわかりやすい
- よくわからないので電話だとさらに理解しにくい
- 経理に疎いので資料などを参照しながら話ができの方がよい
- 何年もしていると毎年同じ事なの年2、3度会うだけで大体わかるので、電話で十分
- 工作中や、仕事終わりだと時間がないので、メールだと助かる
- 会う、電話も良いがお互いに忙しい場合はメールが一番良い
- 実際、会って話したほうが理解できる
- 関わる人とはやっぱりどんな形で合っても会って話がしたい
- お客様の税理士なので、来店時に話しをする
- 直接会って話しをすることで意図としない情報が入る
- 直接話した方がわかりやすい
- 直接会うことで信頼が生まれる
- 分からない事を文面で説明するのはすごく難しい
- 会う時間がなかなか取れないので電話の方がコミュニケーションがとれやすい
- コロナ過以降、zoomなどのオンラインが場所、時間を取られずに便利
- 今はオンラインでパソコンあればやり取りできる
- 日程を調節しにくいので電話やメールの方がスムーズ
- 最近はZoomで話せるようになって、お互いの空き時間の調整が取りやすくなった
- 上手く伝えづらい事や実際に見てもらえた方がわかりやすいと思うので対面の方がいい
- やはり忙しいので電話だとやりとりしづらい
- 直接会って話しをした方が、人間性をより明確に知れる
- 特に会わなくても、データとか、書類のやりとりはできる
- 直接会ったほうがコミュニケーションが取りやすい
- 予約の都合、当日の予約などがある業界なので確定した時間が約束しづらい
- 忙しいと時間を取るのが難しいのでオンラインが理想
- LINEの方が時間問わず色々質問などできる
- 私はあまり知識が無いので直接あって話しをしたい
- 予約時間が読めず直接会ったり通話が難しいため時間を気にしないコミュニケーションが理想
- 業界の特性もですが、時代に合わせてオンラインを活用してくれている
- オンラインの方が都合を手軽に合わせれる
- オーナーに紹介してもらったのがメールでのやり取りだった
- 隙間時間の有効活用の為、オンラインだと助かる

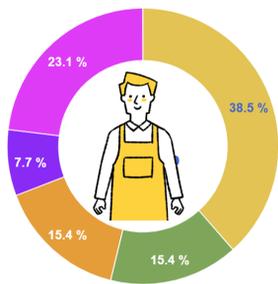
▼飲食業



■ 直接会って話す ■ オンラインで話す ■ メール ■ 電話 ■ LINEなどの連絡アプリ

- 直接お話した方が、自分の勉強にもなるし理解しやすい
- ずっと忙しいため必要な時に必要な会話ができれば良い

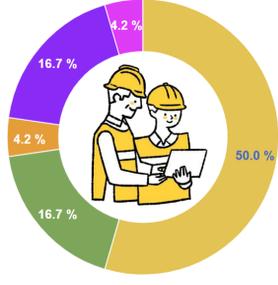
▼小売業



■ 直接会って話す ■ オンラインで話す ■ メール ■ 電話 ■ LINEなどの連絡アプリ

- 相談は直接会って話した方がたくさん質問できる
- 自店舗のやりとりだけでなく、他社の状況など雑談の中で聞ける話もある
- 実際電話して聞いた方が早い
- 直接会う時間がない
- お互い忙しいので、なかなか会ったり、電話でのコミュニケーションは難しい
- 直接会って話したほうが何かと有利になる
- 意思疎通の面でミスが起こらないようにするためにも対面での書類受け渡し、面談
- 場所を選ばずにインターネット回線さえつながっていれば、無駄な経費や移動時間は不要
- ほとんどのことはLINEで事足りる
- 連絡を取りたい時間にチェックできるLINEなどがいい

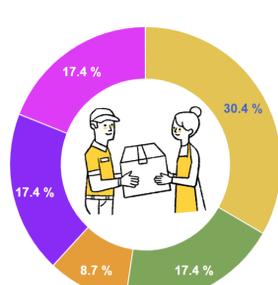
▼建設業



■ 直接会って話す ■ オンラインで話す ■ メール ■ 電話 ■ LINEなどの連絡アプリ

- メールやLINEや電話だと細かい説明が分からない
- 仕事場でも打ち合わせが出来ると効率が良い
- 個人的にメールの方がいい
- 基本的に会って話しをするのが一番
- クライアントの考え方や価値観を、税理士と会って共有すべき
- 税務や会計に関する質問を随時行い、税理士からの迅速かつ具体的なフィードバックを受ける
- やはり直接あったほうが誤解や受け取り方の違いがない
- 細かい話は会って、現物見てもらって話すことで小さなミスなどは減る
- 個人でやりとりしやすいから電話のほうがいい
- 電話でも良いと思うが、オンラインだと顔色を見ながら話せる
- LINEとかよりも電話の方がわかりやすい
- メールしてからの電話でいろいろと聞いたりしている
- メールや電話だと伝わりにくい

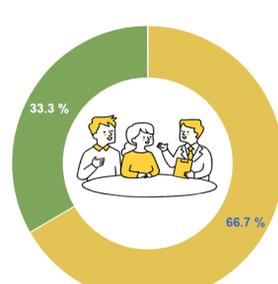
▼運送業



■ 直接会って話す ■ オンラインで話す ■ メール ■ 電話 ■ LINEなどの連絡アプリ

- 直接会って聞いた方が税務の事を理解しやすい
- 一回は会って、その人の雰囲気確かめたい
- 電話での会話をしてコミュニケーションをとりたい
- 時と場所選ばずやり取りできるし、記録として残り確実性もある
- 顔をみて相談したいのとオンラインなら行く手間がない
- オンラインなら見ながら進捗状況を確認しながらすすめられる
- 気軽に連絡がとりあえる関係だと相談しやすい
- 簡単な経理なら会わなくてもオンラインで話せば問題ない
- 実際に会ってコミュニケーションを取った方が、双方の信頼関係も築ける
- お互いに忙しい中でのやりとりになるのでZoomが可能ならばその方が便利
- 基本的には何かあった時に画像でみせたり簡単に連絡取り合える

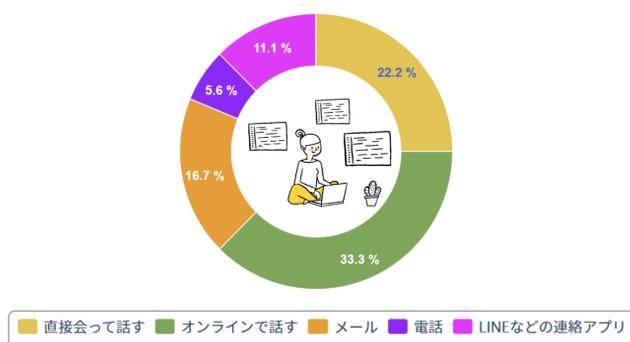
▼不動産業



■ 直接会って話す ■ オンラインで話す ■ メール ■ 電話 ■ LINEなどの連絡アプリ

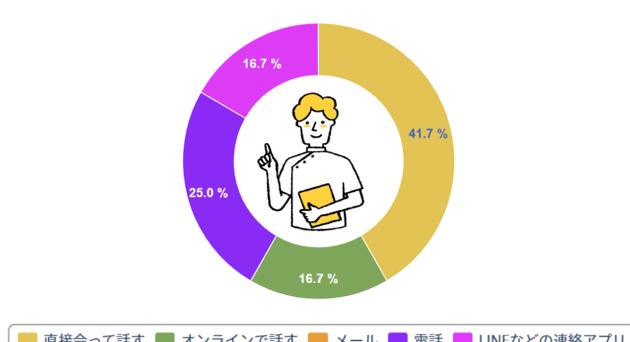
- リアルでないとコミュニケーションが取れないことがたくさんある
- 初回は顔合わせ的な事もあるので会うべき
- お互いの時間の短縮の為にzoomなどは有効手段
- 定期的に合うことにより、実際の書類を渡すことが出来て気持ちが切り替わる
- 節税や他業界の世間話が刺激になる

▼WEBサービス業



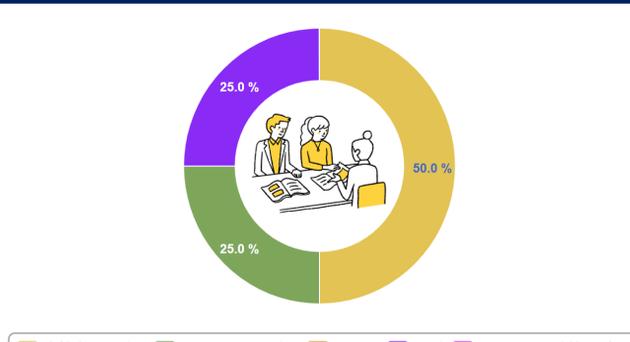
- マンツーマンで話せたほうが聞きたいことが聞ける
- 直接面談で時間がとられるより、書面で好きなタイミングで確認したい
- 資料のやりとりはクラウドを利用してバックアップを取りながら行なった方が良い
- 申請に関してはetax等にアクセスしながら対面でやりとりした方がスムーズ
- お金に関する大事な作業を依頼することになるため対面でしっかり話合うことが多い
- メールでやり取りするのが一番コストが掛からない
- お金周りのことは一番コミュニケーションが取りやすい直接がいい
- 個人事業で売上や経費の種類も多くないのでオンラインで完結できる
- 税理士とのコミュニケーションは、事務的なやり取りの傾向が強いため、オンラインツールを使っても、問題ない
- メールを使用することで、会話の内容が自動的に記録され、後で確認することが容易

▼医療業・福祉業



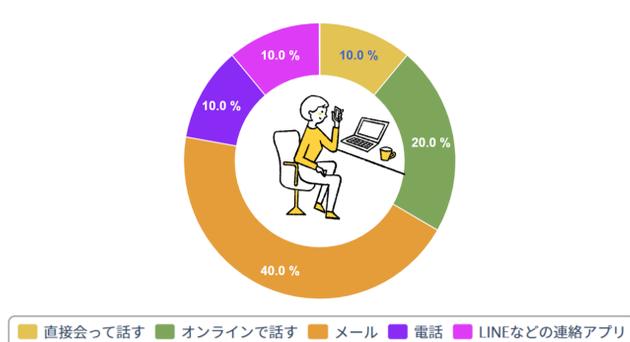
- 文字で残した方が分かりやすいしお互いに時間の拘束がない
- わからない点などは直接会ったほうが理解しやすい
- 税金問題に詳しくない人間が多いので、忙しくても直接質問できたりする方が安心できる
- LINEが一番連絡としては取りやすい
- 資料を見ながらZoomなど話せる
- 直接会って、顔を見て相談出来る方が安心する

▼専門家(士業・FP・コンサルなど)



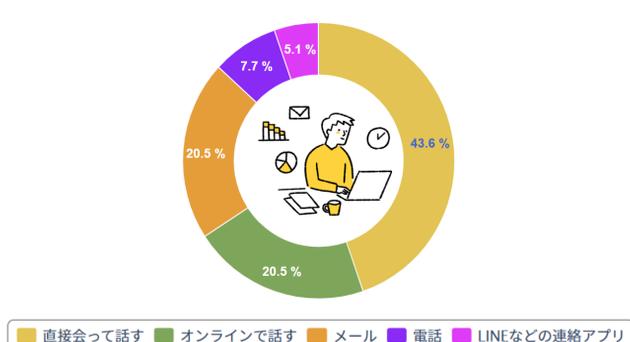
- リモートが便利だが、年に一度は対面すべき
- 時間も無駄になるので直接話した方が効率がいい

▼個人投資家



- 実際に話さないとわからないようなややこしいケースがあったりする
- 近ければ直接会ったほうがよいが暗号資産業界に対応した税理士が少ない為、メール等のSNSを使用した方がよい
- 仕事の効率を考えたとき、クライアントととしての立場からするとタイムラグがない電話が一番よい
- お互い忙しいのでメールが一番楽

▼その他

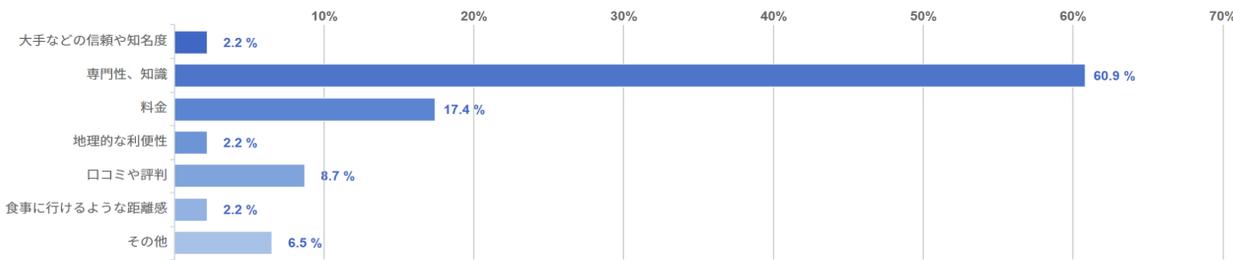


- 会計ソフトを利用しており、領収証や請求書等も電子化しているので、オンラインでのコミュニケーションで十分
- メールのコミュニケーション
- オンラインで話せばすぐに解決できる
- 直接対面で要所を確認しながら相談していきたい
- 税理士とのコミュニケーションもオンラインで行うのがスムーズ
- 会って話をしないと文面や声だけではみれない面がある
- メールや電話だと細かい所が伝わらない
- 会って顔を見ながら話さないと信頼関係が生まれない
- 毎月、お会いしなくても大丈夫なので電話対応
- 収支の明細を全て提出し、税理士の方から不明点、確認を対面でしている
- 大切なことは直接会って話さないと間違いが起こる可能性もある
- メールやチャットの方が効率がよい
- パソコンで作業をするので、メールでのやり取りがベスト
- お金に関することは対面の方が安心する
- 時間帯を選ばない手段が好まれる
- いつでもどこからでも連絡が取れる
- 会って話した方がわかりやすくて良い
- 電話やメールでは、税務上の専門用語等がある為、上手くコミュニケーションが取れない
- メールで十分なくらいの分量
- お金のことに関しては、直接話したほうが良い
- 直接会うよりもメールのほうが内容が記録にのこる

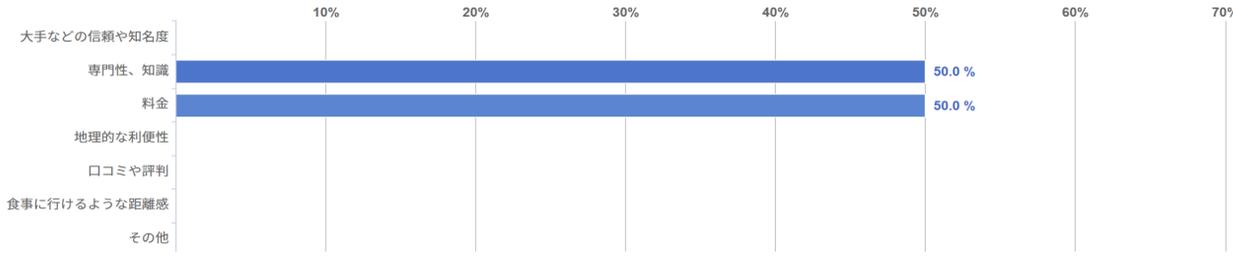
顧問税理士を選ぶポイント

—あなたの業界では、顧問税理士を選ぶ際に最も重視するポイントは何ですか？

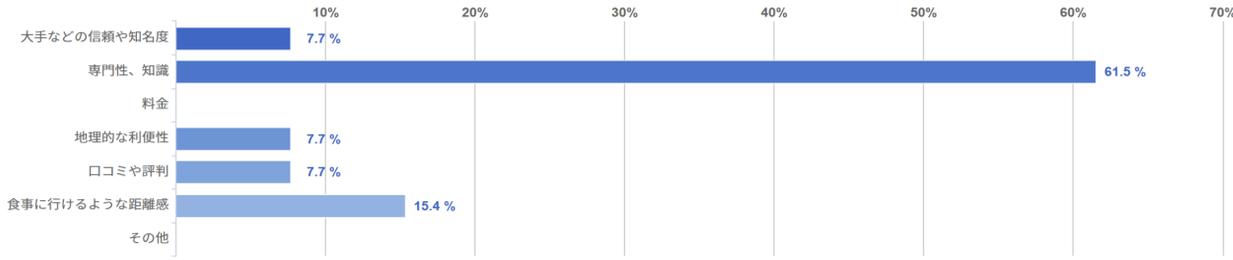
▼美容業



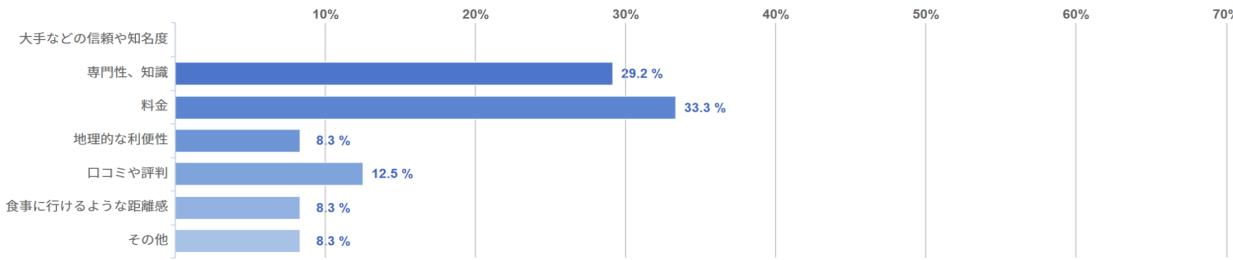
▼飲食業



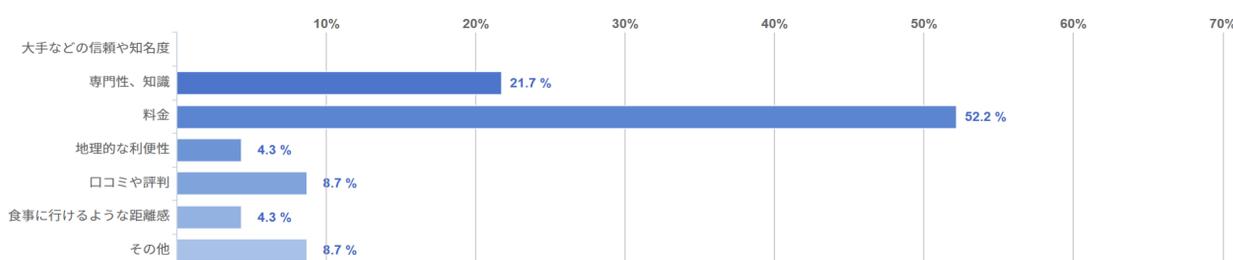
▼小売業



▼建設業



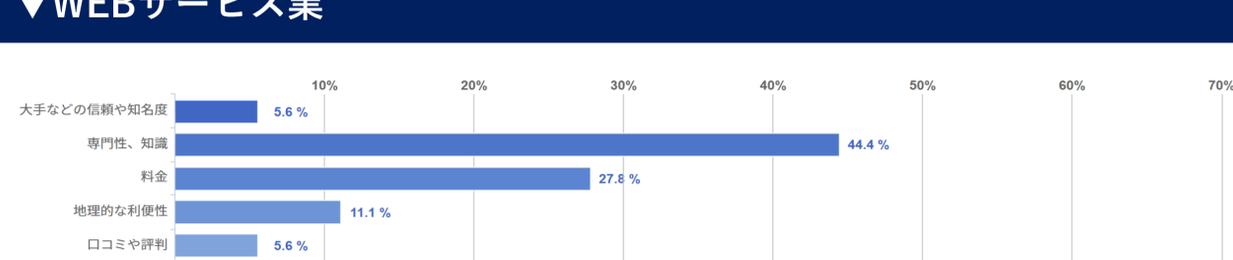
▼運送業



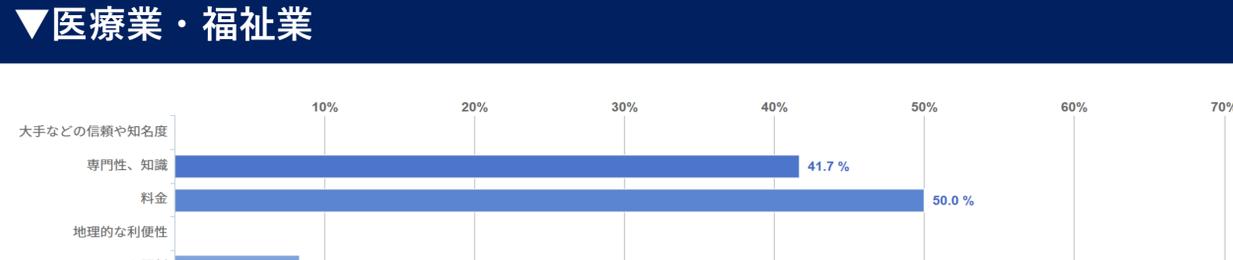
▼不動産業



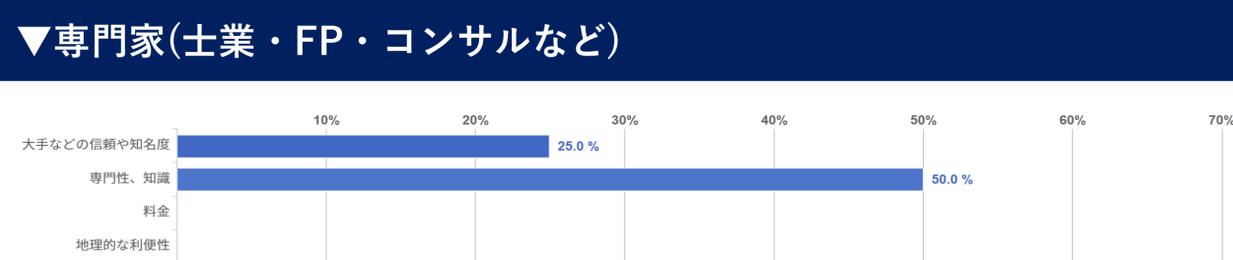
▼WEBサービス業



▼医療業・福祉業



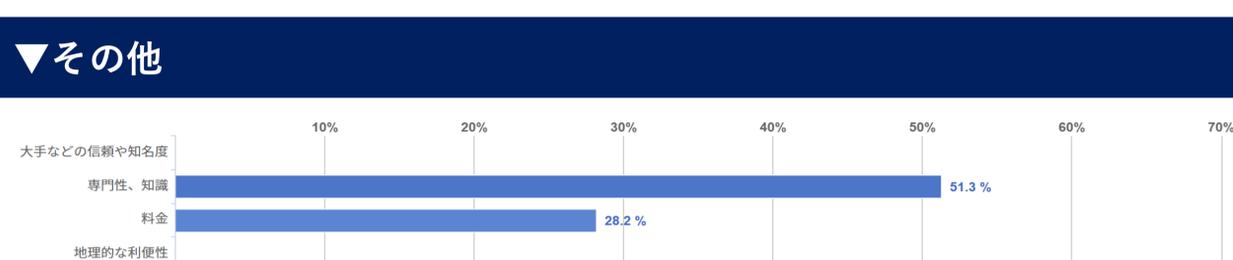
▼専門家(士業・FP・コンサルなど)



▼個人投資家

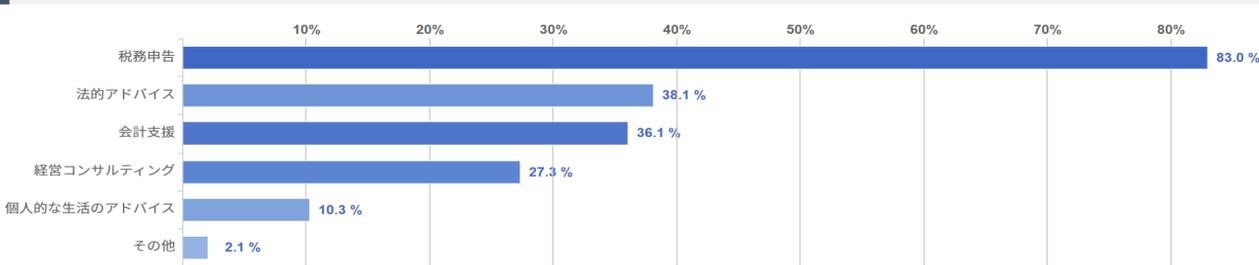


▼その他



顧問税理士から提供される理想のサービス

— 個人事業主にとって、顧問税理士から提供される理想のサービスの範囲はどの程度ですか？



顧問税理士との関わり方への期待

— 個人事業主と税理士の関わりについて、今後どのようになっていけば良いと思いますか？

▼美容業

- 今後複雑化していく税制面を、わかりやすく説明してもらえよう関係性
- お互い良いパートナーとして、コミュニケーションを取れるようになると良い
- 税務処理、情報提供、アドバイス、相談全般
- 数字に対してのアドバイスがほしい
- 実際にどんなサービスができるのか明確であって欲しい
- 税務の専門家として経営のサポートやアドバイスをしてもらえると良い
- 分からない事や、不安な時にいつでも気軽に質問できる関係
- 個人がうまくやっていけるように税理士さんと個人がうまくマッチングできればいい
- 個人事業主も勉強するべきだがより専門性の高いアドバイスなどしていただけるようになると良い
- 信頼関係が、とにかく大事
- なんでも聞けるくらいの距離感
- AIに変わる事なくお互いありがたいと思える関係が続く事
- どうして行くのがこれから先いいのかとアドバイスをもらえる関係
- 顧問は個人事務所なのでお互いの経営状況をシェアしながら安定した運営をしていけば良い
- 色々なことを相談出来る関係
- お互いの信頼関係を大事にして長い付き合いができればよい
- 仕事の事も個人的なお金の事も気軽に相談できるようになるといい
- もう少し危ない橋も渡りながら顧問をしてほしい
- 信頼における税理士に出会いお互いの人間性を尊重し合える関係性がいい
- 時代の流れにそって税の仕組みや事業者にとってのアドバイスをしてくれる関係
- 客観的に経理数字をアドバイスしてもらえるような関係
- 個人事業主に寄り添ってもらえるような距離感
- もう少し距離感が近くなっていけば良い
- フラットな関係より寄り添って節税など考えてくれるとありがたい
- メリット、デメリットを共有し、しっかりとコミュニケーションをとる
- もう少し税金対策やお金の残し方などのアドバイスをしてほしい
- お互いがwinwinの関係
- より密接に色々なアドバイスや相談ができる
- お客さんの中で同世代に近くて、行動力のある方
- 税金やお金のことを気軽に相談をできるようにしたい
- 二人三脚のサポート体制
- 難しいことも親切教えてくれて、もう少し近い存在になるといい

▼飲食業

- 税に関しては税理士とセットになる
- 個人事業主と税理士は、デジタル化で効率的に協力し合うことが大切

▼小売業

- 月一回のタイミングで数字について意見を述べていただける
- 確実な仕事をできる方に仕事を任せて安心できる関係
- いろんな事が話しやすくして個人から法人にするほうがいいのか聞いていきたい
- コミュニケーションは多い方がいい
- 的確な税務アドバイス
- 気軽に事業やプライベートで生じた悩みを相談できるような関係
- 資金調達サポートをしてくれる
- 経営相談をすることができる
- 費用面で負担にならない顧問料でわからないことがあれば都度サポートしてくれるような関係性
- より身近に利用できるよう、費用が下がり月額などではなくスポット利用ができればよい
- 相談できる時に気軽に相談ができて、知識が多い方

▼建設業

- インボイス等で税理士の負担も増えたと思いますが、もう少し料金が安くなればよい
- 売り上げに対して利益が少しでも多く残るように細かいアドバイスをしてもらえれば助かる
- 何か事業が窮地に立たされた時のアドバイスなど頂ければ良い
- もう少し良心的な金額だと付き合っていける
- お互いが対等の立場で、考え方や価値観を共有できるようになる
- 個人事業主向けに、税務や会計の基本知識を学べるセミナーを定期的開催
- 信頼関係を大切に、気軽に話せる距離感
- もっと気軽に質問やアドバイスを単発でお願い出来ればありがたい
- 事業をやっていくには大切なパートナー
- 信頼でき頼れる存在

▼不動産業

- 必要であると思うが、ネックになっている負担面を補助があると助かる
- コンサルティングができる税理士は理想
- 経費など気軽にzoomなどで相談できるお気楽な税理士(例えば1時間相談料金が決まっているとか)
- 正確で間違えない仕事
- 節税範囲で柔軟な解釈と税務実情に合わせた節税アドバイス

▼WEBサービス業

- お互いリスペクトして持ちつ持たれつの関係
- もう少しリーズナブルなコストで対応できる身近なものになると良い
- もっと気軽・安価に相談・依頼できるようになると良い
- 価格改定を行い、個人が利用しやすくなれば良い
- 個人事業主が経費で利用できるサービスがあれば良い
- オンラインでのコミュニケーションと定期的な相談
- 収入や経費の発生頻度に応じて、柔軟に顧問料が変化する契約が望ましい

▼医療業・福祉業

- より安価で低価格でも良質なサービスを受けられるようにする
- 信用がおけるのが一番
- 節税方法など気軽に聞けたら良い
- ウィンウィンの立場でお互いがやって行けたらいい
- より簡易的に、ハードルを低く対応ができるようになること
- 事業を経営して行く中での成功への欠かせないパートナー
- もっと身近に利用しやすい形
- サブスクリプションなど低価格で部分的に活用したいサービスだけ気軽に利用出来る形
- 税務の事だけでなく、経営のアドバイスなどしていただけると良い

▼専門家(士業・FP・コンサルなど)

- 直接会ってのご指導をいただきたい
- AIチャットボット活用が出来ると良い
- 税理士から色々サポートを受け勉強し将来的に自分で行うべき

▼個人投資家

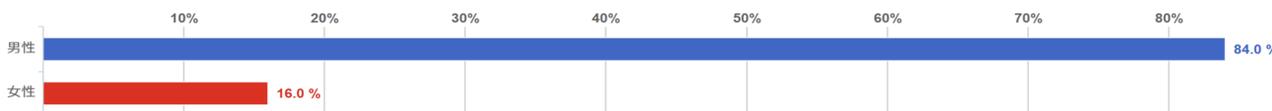
- 確定申告だけでなく、トータルでお金に関する助言をしてもらいたい
- 透明性とコミュニケーション
- 教育と情報共有
- プロアクティブなアドバイス
- マンツーマンで対応してもらえるような世の中になればいい
- デジタルツールの活用
- 定期的なコミュニケーション
- オンラインでなんでもいつでも相談できるパイプを作っておきたい
- 身軽に相談できるような体制

▼その他

- 比較的立場の弱い個人事業主の味方になってサポートしてもらえるような関係
- 今まで通りの関係を維持するのが良い
- ピンポイントで細かな質問などの問い合わせにアドバイスをもらえるようなサービス
- 具体的にコミュニケーションできるような場所があると心強い
- 気軽に話せる環境やイベントに参加したい
- 税理士さんと気軽に相談できる距離感、温度感、金銭的繋がりがあるようになれば良い
- 気軽にスポット相談できるコミュニティ
- 税務も一般的なことではなく各分野の専門性をもった方と密にできる関係が理想
- 節税に繋がるやり方を教えてくれるような税理士がいい
- きちんと情報交換できたらいい
- しっかりコミュニケーションがとれ、安心して任せられるような関係性
- お互いが納得できるスタンスでの、ビジネスとして共にウィンウィンになっていければ良い
- もっと安くして欲しい
- お互いにコミュニケーションを大切にし、信頼関係を築ける関わり
- 柔軟な料金体系を選べるようになるとよい

本調査の回答者属性

▼性別



▼年齢

